

『「分かりやすい説明」の技術』シリーズ(三部作、65万部超)の
 著者に学ぶ

コミュニケーション

分かりやすく 説明するためのルール

プレゼンや報告、ビジネストークなど全ての口頭説明に役立つ

セミナーのねらい

本講座は受講者による発表、実習などを含まない、講義中心の講座です。但し、参加者のペアによる簡単なロールプレイ演習が随所に用意されています。ロールプレイによって講義で紹介された各テクニックを確認、体感していただきます。

一部、認知心理学の視点も加え、誤解なく確実に自分の意図を口頭説明するスキルを紹介します。ビジネスにおいて、自分の意図を正確に口頭説明することは、相手を効果的に説得するためには不可欠です。相手を自分の希望通りに動かすための第一歩と言えるでしょう。

ただし、相手に伝わるように分かりやすく話すには一定のルールをマスターする必要があります。自己流だけではなかなか上達しません。基本ルールを習得できれば、営業でのプレゼンテーション、社内での説明(上司・部下・会議)、顧客への提案など、幅広く応用できる「魔法の杖」を手に入れたようなものです。

初級スキルを習得する講座ですので、中級、上級スキルを求める方にはお勧めしません。ただし、初級スキルの表面的知識だけでは知っていても、実践できていない方が中級者、上級者にも多いのが実情です。(初級スキルの裏付けとなっている心理学的背景を知らない方も多いからです。)本講座では、初級スキルの裏付けである心理学的側面も丁寧に解説致します。ですので、初級スキルをまだまだ実践できずに悩んでいる中級者、上級者の方にもお勧めいたします。

藤沢 晃治 氏

藤沢晃治オフィス代表、
コミュニケーション研究家



慶應義塾大学卒業。管理工学を専攻し、卒業論では、AI(人工知能)をテーマとしてチェスを指すプログラムを作成。大手メーカーでも専攻を活かして、ソフトウェア・エンジニアとして勤務。『「分かりやすい説明」の技術』『「分かりやすい文章」の技術』『「分かりやすい表現」の技術』の3部作のベストセラーなど、講談社・ブルーバックスのシリーズが合計65万部を超える。2005年に退職後、数多くの企業向けの研修で活躍中。「分かりやすく伝える技術」をテーマに、日本テレビ系の教育バラエティ番組『世界一受けたい授業』にも講師として出演。TOEIC900点、英検1級、工業英検1級、通訳ガイド資格(英語)なども持つ。

3部作のほかに『日本人が英語をモノにする一番確実な勉強法』(三笠書房)、『心を動かすプレゼンの技術』(角川書店)、『頭のいい段取りの技術』(日本実業出版社)、『判断力を強くする』(講談社)など著書多数。

<http://www.fkohji.com/>

プログラム

<基礎編>

- 分かりにくい説明とは～事例でチェック!
- 分かりやすい説明とは

<フレームワーク編>

- 『「分かる」を科学する』
- 説明者が助けるべき「聞き手」の脳内活動

<ルール編>

- 説明ルール1
「聞き手の脳に注ぎ入れよ!」
- 説明ルール2
「視界のギャップに気づけ!」
- 説明ルール3
「全体像を先にイメージさせよ!」
- 説明ルール4
「たとえ話で説得せよ!」
- 説明ルール5
「正しい根拠で話せ!」
- Q&A

日時

2020年3月2日(月)

13:00 ~ 16:30

会場

丸の内オアゾ(OAZO)丸善3階
日経セミナールーム

受講料

35,200円(税込み)

対象者

マネージャー、リーダー、新任、若手

レベル

基礎

WEB検索番号:P1901784